



PraxisLive® – VeneerComplete

Vollkeramische Veneers haben in den letzten Jahren eine beständige Indikationserweiterung erfahren. Sie gelten heute als minimal-invasive und ästhetisch hochwertige Behandlungsalternative. Erleben Sie in einem ein- oder zweitägigen Demonstrationskurs die Anfertigung einer Veneer-Restaurations. Wir demonstrieren an zwei Patientenfällen den kompletten Behandlungsablauf – von der Planung und der Präparation bis zur adhäsiven Eingliederung. Viele praktische Tipps und Materialempfehlungen erleichtern Ihnen die Umsetzung der Kursinhalte in der Praxis. Natürlich unterstützen wir Sie auch durch erprobte Abrechnungsempfehlungen und Marketingtipps.

1. Die Quintessenz aus Lehrmeinungen und klinischen Studien (1. Teil)

- Indikationen: Warum geht was und was geht nicht?
- Planung: Veneers als Teamleistung von Zahnarzt und Zahntechniker
- Vorbehandlung: Bleaching, mukogingivale Chirurgie und vieles mehr
- Ästhetikanalyse und Smile Design
- Präparation: Mit wenigen Instrumenten rationell präparieren
- Abformung: Die beste Technik und kleine Tipps
- Provisorien: Die „Probefahrt“ für Ihren Patienten

2. Live-Demonstration: Veneer-Präparation und Abformung

- Live-Demonstration mit Präparation, provisorischer Versorgung und Abformung für ein Frontzahnveneer

3. Hands-On: Veneer-Präparation in allen Variationen (Phantommodelle werden gestellt)

- Frontzahnveneers mit und ohne Diastemaschluss,
- Palatinales Veneer zum Wiederaufbau der Eckzahnführung
- Veneer zur Stellungskorrektur eines Frontzahnes

4. Die Quintessenz aus Lehrmeinungen und klinischen Studien (2. Teil)

- Adhäsive Zementierung: Erfolgreich und im Team zum Ziel
- „Geht nicht“ gibt's doch: Komplexe Veneer-Restaurations und ihre Grenzen
Trial and Error: Fehler bei Veneer-Restaurations erkennen, vermeiden und daraus lernen
- Vertrauensfrage: Die klinische Erfolgssicherheit von Veneers im Spiegel der Literatur

5. Live-Demonstration: Adhäsive Zementierung

- a. Live-Demonstration mit adhäsiver Zementierung eines Frontzahnveneers

6. Vom Konzept zum Erfolg

- a. Vollkeramik macht Ihre Praxis wirtschaftlich erfolgreich und unabhängig – Erreichen Sie Ihr Ziel in kleinen Schritten
- b. Die richtigen Patienten sind auch in ihrer Praxis – Ideen zum Finden und Binden
- c. Patientenüberzeugung durch Begeisterung im Team – Nicht alles ist Chefsache
- d. Ihre Praxis ist besonders – So merken es auch Ihre Patienten
- e. Faire Honorierung für eine hochwertige Leistung – Die Möglichkeiten der GOZ

Fortbildungspunkte

Unter Anerkennung der von der BZÄK entwickelten Leitsätze zur Fortbildung sowie der Punktebewertung von Fortbildungen (BZÄK und DGZMK) wird die zweitägige Veranstaltung mit 17 Punkten bewertet.